

Óbudai Egyetem Neumann János Informatikai Kar		Alkalmazott Matematika Intézet		
Tantárgy neve és kódja: : Önismeret-Tárgyalástechnikai ismeretek a magyar menedzsmentben NNVTKMHBNE				
Kreditérték: 2				
Mérnök Informatikus BSc szak		Nappali tagozat 2021/22tanév II. félév		
Tantárgy oktató: Dr.Kőrösi Mária				
Előtanulmányi feltételek: (kóddal)		Szakmai szigorlat		
Heti óraszámok:	Előadás: 2	Tantermi gyak.: 0	Laborgyakorlat: 0	Konzultáció: 0
Számonkérés módja:	Évközi jegy			
A tananyag				
Oktatási cél: Önbizalom, magabiztosság, meggyőző magatartás és tárgyalókészség elsajátítására várjuk/várom a mérnöki/műszaki hivatást választott kedves leendő hallgatóinkat, kollegáinkat.Elsősorban azokat, akik eddigi munkatapasztalataikból okulva még sikeresebbek kívánnak lenni a gazdaság, az ipar,a marketing-menedzsment világában.Azokat is várjuk, akik önbizalomhiányuk miatt, vagy egyéb más okok miatt javítani kívánnak tárgyalási technikáikon,vés/vagy az üzleti életben kívánatos fellépésükön. A képzés az e g y é n r e épül, aki/akik a foglalkozásokon saját valós/vélt menedzseri képességeit szembesítheti,korrigálhatja, fejlesztheti. Ugyanakkor, a kereskedelemben előforduló alapvető etikai helyzetek, üzleti tárgyalási szituációk gyakorlata - a program céljában megfogalmazott jánlattal - magyar szemlélettel -, teszi teljesebbé a képzést./ Szeretném kiemelni, ha valaki e képzést választja- felsőfokú végzettségű műszaki emberek és azok, akik. pl.orvosok,mérnökök, közgazdászok ,jogászok, stb -valamilyen gyakorlati oknál fogva megérteni akarják a kompatibilis műszakiértelmiséget.../				
Tematika: Az első két részben: a legfontosabb elméleti ismeretek közös ismertetése, és oktatása történik,A harmadik részben esettanulmányok elemzését végezzük, A negyedik és az ötödik részben: az emberismeret, az önismeret, a tolerancia, a megfelelő ember /munkatárs/--kiválogatás legmegfelelőbb módszereinek felismerése, alkalmazása következnek. Az üzleti tárgyalás/ok/lényege! A képzés az e g y é n r e épül, aki/akik a foglalkozásokon saját valós/vélt menedzseri képességeit szembesítheti,korrigálhatja, fejlesztheti. Ugyanakkor, a kereskedelemben előforduló alapvető etikai helyzetek, üzleti tárgyalási szituációk gyakorlata - a program céljában megfogalmazott jánlattal - magyar szemlélettel -, teszi teljesebbé a képzést./ Szeretném kiemelni, ha valaki e képzést választja-felsőfokú végzettségű műszaki emberek és azok, akik. pl.orvosok,mérnökök, közgazdászok ,jogászok, stb -valamilyen gyakorlati oknál fogva megérteni akarják a kompatibilis űszakiértelmiséget.../				

Féléves ütemezés:	
Oktatási hét (konzultáció)	Témakör
1-2.	Emberismeret. Önismeret- Az érvényesülés lélektana. A társas élet és az üzleti ember lélektana.Személyiség és/vagy egyéniség. Empátia, intuíció, emóció, attitűd a gyakorlatban. A gesztusok fontossága.Ki az én emberem?! Viselkedési minták társadalmi jelentősége és értéke. Az előítélet/ek/ és kezelési módjaik.Marketing szemlélet, de hogyan?

3.	Tudatipar és kivédésük. Manipuláció és az "előre gyártott" tudat. Menedzser és menedzsment aktualizálva. Piacorientált gondolkodás a menedzseri feladatokban. Az emberi erőforrás-gazdálkodás stratégiája, tervezése... Kapcsolat- és légkörteremtés. Mely szakmára "született" ..- fejlesztve tanulás. Az ön- és cégépítés "szabályai". Végig a helyszínen - szemléletváltás. Párbeszéd- és/ vagy dialóguskultúra ?! / túl a munkahelyi helyzetekben! /
4-5	A szakmai önéletrajz kiemelt jelentősége - és proklamálása ! Az előbbre lépés trükkjei. Viselkedési minták társadalmi jelentősége és értéke. Üzleti tárgyalás - tárgyalástechnika lényege. A tárgyalás előkészítése, felépítése. Tárgyalási szituációk. Tárgyalás - milyen pozíció/k/ból. Tárgyalási csapdák. Tárgyalási technikák, módszerek, trükkök. A kreativitás és megújulás feltételei, lehetőségei. Az érzelmi fegyver és a benne levő lehetőségek... A kérdések technikája. Nélkülözhetetlenné válni! Az un. sikertényezők...
Félévközi követelmények	
Beszámolók készítése megadott témakörökből.	
Zárthelyi dolgozatok	
Oktatási hét (konzultáció)	Témakör
14	Beszámolók értékelése
A félévzáró érdemjegy kialakításának módszere	
Az évközi jegy a félév során beadott beszámolók eredményei alapján kerül megállapításra.	
Pótlás módja	
Az évközi jegy pótlásának módja: a vizsgaidőszak első 10 munkanapjának egyikére meghirdetett időpontban, egy alkalommal.	
Vizsga módja	
Szöveg beírásához kattintson ide.	
Vizsgajegy kialakítása	
Szöveg beírásához kattintson ide.	
Irodalom	
Kötelező:	
Dr. Kőrösi Mária: Tantárgytechnikai ismeretek a magyar menedzsmentben, Wou Magyarország Kft. 2020. 275 old.	
Ajánlott:	
Erich Fromm: A szeretet művészete Helikon Kiadó, 1984, 184 old.	
Kondrad Lorenz: A civilizált emberiség nyolc halálos bűne, IM könyvkiadó, Sopron, 1982 102 old.	
Sellye János: Álomtól a felfedezésig Akadémiai Kiadó, Budapest 1980, 5525 old.	
Gordon W. Allport: A személyiség alakulása Gondolat Kiadó, Budapest, 1985, 599 old.	
PROTOKOLL: Egyetemi jegyzék, Magyar Protokollklub, Országos Egyesület, 2005. 266 old.	
Egyéb segédletek:	
Szöveg beírásához kattintson ide.	